

巴黎，27/07/2017

苏伊士2017上半年业绩小幅增长
集团全年目标不变
收购GE水处理将于2017年第三季度完成

2017 上半年业绩表现：

- 收入：75.26 亿欧元，有机增长 0.9%
- 息税前利润：5.94 亿欧元，同比有机增长 1.4%
- 净负债：69.42 亿欧元；净负债 / 税息折旧及摊销前利润：2.6 倍

单位 (百万欧元)	2016 年 6 月 30 日	2017 年 6 月 30 日	增长率	同比增长率	外汇 换算变化	变化范围
营业收入	7,455	7,526	+1.0%	+0.9%	+0.4%	-0.3%
税息折旧及 摊销前利润 ¹	1,271 ²	1,268	-0.2%	+0.2%	+1.4%	-1.8%
税息折旧及摊销前 利润 ¹ /营业收入	17.1%	16.8%				
息税前利润 ¹	598 ²	594	-0.6%	+1.4%	+2.1%	-4.1%
息税前利润 ¹ / 营业收入	8.0%	7.9%				

巴黎时间 2017 年 7 月 26 日，苏伊士董事会会议批准了 2017 年上半年的财务报告结果，首席执行官舒赛德先生发表了如下声明：

“2017 年上半年，苏伊士总收入同比增长 0.9%，息税前利润同比增长 1.4%，这使集团有望实现全年业绩目标。自第一季度以来，欧洲固废资源管理业务的发展趋势令人振奋，并将得以保持。苏伊士也在继续积极推动转型，其全面影响将在 2018 年集中显现。”

¹ 不包括 IFRIC 21

² 国际业务的息税前利润和息税折旧摊销前利润因为完成德润环境收购已获利 3600 万欧元

苏伊士在发展中还实现了另一个非常重要的里程碑——与通用电气签署收购 GE 水处理的协议。此次收购将进一步巩固苏伊士在工业水处理服务方面的国际领导地位，并强化其作为综合服务型集团的定位。

与此同时，这也有助于苏伊士的全球化布局，尤其是在美国市场的布局。该交易预计将于 2017 年第三季度完成。我们的团队正全力以赴，以成功实现预期的合并效果。

我们将在 2017 年第四季度的专题会议上，介绍集团合并 GE 水处理后的市场战略，以及苏伊士水技术和解决方案（这个新的业务单元的名称）的具体业务活动。”

2017 年上半年财务数据

■ 收入

截至2017年6月30日，苏伊士集团总收入为75.26亿欧元，增长1.0%（7100万欧元），与2016年6月30日具体比较如下：

■ 有机增长 + 0.9%（+ 6400万欧元）：

- 欧洲水务：+ 0.8%（+ 1700万欧元）
- 欧洲固废资源管理：+ 2.7%（+ 8100万欧元）
- 国际业务：- 0.3%（- 500万欧元）

■ 范围变更-0.3%（-2300万欧元），反应了2016年实施的资产置换计划和PerthWaste首次合并，以及集团扩大在中国业务活动的影响。

■ 外汇变动的影响 +0.4%（+2900万欧元），由于欧元兑澳元贬值（+2900万欧元）、欧元兑智利比索贬值（+2700万欧元）和欧元兑美元贬值（+1600万欧元），同时部分抵消了欧元兑英镑的升值（- 5200万）。

■ 经营业绩

税息折旧及摊销前利润：截至2017年6月30日，税息折旧及摊销前利润为12.68 亿欧元，与2016年基本持平（总变化-0.2%，有机增长+ 0.2%）。

息税前利润：5.94亿欧元，相比2016年的5.98亿欧元，总息税前利润减少了0.6%，但有机增长1.4%。欧洲固废资源管理的有机增长7.7%，这主要得益于某些特定原材料价格的上涨。尽管水量比中期趋势要好，但由于欧洲低通胀环境对水价调整机制的负面影响，欧洲水务的利润在有机增幅下降了4.2%。国际业务息税前利润基于范围和汇率不变的前提下增长3.5%，这主要得益于各区域的水量增长。

在2016年第二季度，税息折旧及摊销前利润和息税前利润已经从与德润环境成立有关的2015年重庆水务集团股份重估风险准备金中转回获益3600万欧元；这一计提金转回被视为一个范围效应。

在2017年的前六个月中，COMPASS项目节省开支达8100万欧元，这主要是通过优化运营，额外节省采购成本和削减间接开销，

相比去年同期的5.25亿欧元，当期营业收入（包括股权结构部分的收入）为4.88亿欧元，同比下降6.9%。这一数据包括8600万欧元的重组费用，其中涉及法国实施转型计划的费用。

■ 净收入

净财务收入：2017年上半年净财务收入为 - 2.17亿欧元，相比2016年上半年的 - 2.09亿欧元。截至2017年6月30日，净负债平均成本为4.03%，而去年同期为3.78%。这一数据的增长是由于收购GE水处理之前需承担债务所致。

净收入集团份额为4500万欧元。2016年上半年达到1.74亿欧元，其中3600万欧元来自重庆水务集团股份重估的税务风险准备金的转回。

2017年不同之处在于税收⁴的增加，以及与集团转型加速有关的重组成本，都如上所述。

此外，由于集团在智利的业务带来了欧元收入的增加，以及集团在中国的业务实施了新的结构：苏伊士和新创建在新合资公司的股比分别为58%和42%，使得少数股东的权益增加。

■ 现金流量表和资产负债表

现金流：2017年上半年现金流为1.91亿欧元，比2016年有所增长。

净投资：2017年上半年净投资为3.34亿欧元，相较2016年的6.23亿欧元。整合出售资产 - 1.53亿欧元，其中包括在西班牙出售 Torre Agbar 物业。

截至2017年6月30日，**净负债**为69.42亿欧元。2016年12月底减少的11亿欧元，主要源于资本增值（7.5亿欧元）和用于融资收购GE水处理的大量次级债（6亿欧元）。净负债/税息折旧及摊销前利润比率为2.6倍。

2017年5月，金融评级机构穆迪(Moody 's)给予苏伊士前景稳健A3评级。

苏伊士

我们正处于资源变革的时代。面对着全球人口的迅猛增长、快速的城市化和天然资源的稀缺，保护、优化和再利用资源对我们未来的社会至关重要。苏伊士集团 (巴黎: SEV, 布鲁塞尔: SEVB)向5,800万人提供污水处理服务, 回用污水8.82亿立方米; 每年回收1,690万吨的废弃物, 生产390万吨再生原料和7,000吉瓦时的再生能源, 为客户减排温室气体950万吨二氧化碳当量。苏伊士集团的业务遍布全球五大洲, 拥有83,921名员工, 是循环经济 with 资源可持续管理的重要一员。集团于2016年的总营业额达153亿欧元。

苏伊士亚洲

苏伊士在早于60年前就已为东南亚提供水务及固废资源管理服务, 继而扩展至中国的发展也逾40年。集团与各地的合作项目逾60个, 旗下逾9,000名员工不断努力为当地政府机构、工商企业客户提供创新的、合适的解决方案, 以应对气候变化和确保资源的可持续管理。水务方面, 在亚洲建立了420多座水处理厂和污水处理厂并为2,000万人口提供饮用水服务, 在澳门运营着中国水务行业的第一个PPP项目以及在重庆负责中国内地第一个供水专营合同; 固废方面, 集团是香港固废处理的领导企业; 工业服务方面, 集团为中国11个工业园区提供专业环境管理服务。2015年, 集团在亚洲录得营业收入逾12亿欧元。

关于苏伊士集团更多资讯

请浏览我们的网页及社交媒体



媒体联系人:

苏伊士新创建有限公司

张睿瑞

电话: +86 21 53311273 / +86 138 1684 1050

电邮: rebecca.zhang@suez.com

林绮云

电话: +853 8299 0491 / +86 153 6376 7713

电邮: eva.lam@suez.com